

# HRVATSKO-KATARSKO DRUŠTVO

## Održana gospodarska tribina pod nazivom 'Gospodarska suradnja s Katarom i Zaljevskim zemljama'



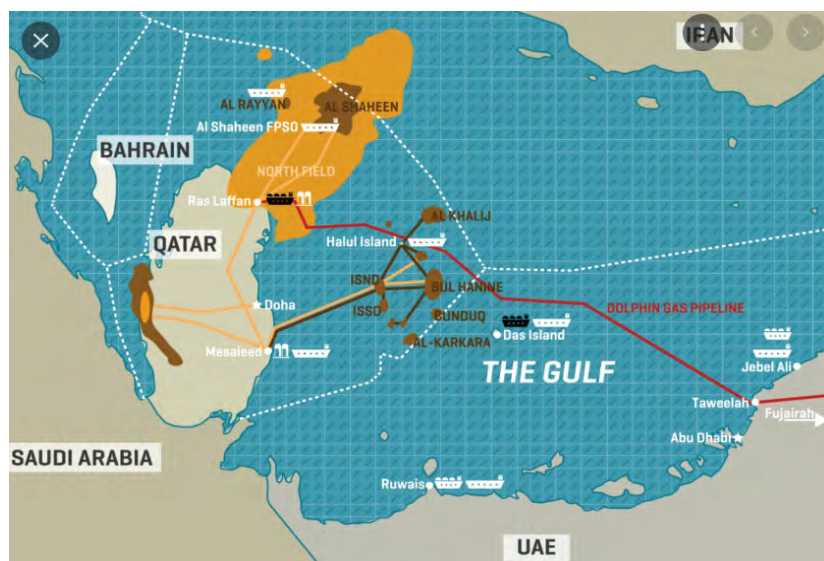
Priredila: Ana Jerković

U organizaciji Hrvatsko-katarskog društva, u utorak, 15. studenoga 2022. godine, održana je online tribina pod nazivom 'Gospodarska suradnja s Katarom i Zaljevskim zemljama'. Tribinu je moderirala potpredsjednica Hrvatsko-katarskog društva Ana Jerković, savjetnica u Ministarstvu znanosti i obrazovanja, bivša savjetnica ministra regionalnoga razvoja za razvojne projekte odnosno potpredsjednika Vlade RH za investicije, a kao govornici su izlagali akademik Asim Kurjak, predsjednik Hrvatsko-katarskog društva, Otto Barić, arhitekt i potpredsjednik Hrvatsko-katarskog društva, Haris Boko, predsjednik EUbusiness i član Upravnog odbora Hrvatsko-katarskog društva te Andrija Vukov, voditelj prodajnog područja tvrtke Končar D&ST.

Tribina 'Gospodarska suradnja s Katarom i Zaljevskim zemljama' održala se u sklopu projekta 'Hrvatska i Katar – partneri u znanosti i gospodarstvu', kojeg financira Ministarstvo vanjskih i europskih poslova.

### Uspjeh obrazovanja i znanosti

Akademik Asim Kurjak, svjetski priznati znanstvenik i liječnik, predsjednik Međunarodne akademije perinatalne medicine, direktor Ian Donald Škole ultrazvuka u medicini, počasni je član 15 međunarodnih udruženja, redoviti član Svjetske akademije umjetnosti i znanosti, Europske Akademije znanosti i umjetnosti, a objavio je više od 500 znanstvenih radova, više od 400 stručnih tekstova, napisao je i uredio 113 knjiga koje su objavljene na 12 svjetskih jezika i po tome je jedan od najproduktivnijih svjetskih znanstvenika. U svom se izlaganju osvrnuo na svoj recentni boravak u Državi Katar te je kroz svoju prezentaciju pokazao kako je Katar



promijenio arhitektonsku vizuru u protekloj godini dana – koliko modernih objekata je izgrađeno, nebodera, zdanja suvremenog dizajna... Također, napomenuo je kako je znanstvena i akademska suradnja, velik broj magistara i doktora znanosti koje je obrazovala Ian Donald škola, zalog i za gospodarsku suradnju i sve druge oblike suradnje jer

razmjena obrazovanja, istraživanja i znanosti vrlo često rezultira investicijama i ulaganjima kroz zajedničke projekte i inicijative. Napomenuo je da Katar zanima isključivo izvrsnost te da Hrvatska može biti ponosna da izvozi hrvatsko znanje svijetu.

### Jačanje diplomacije

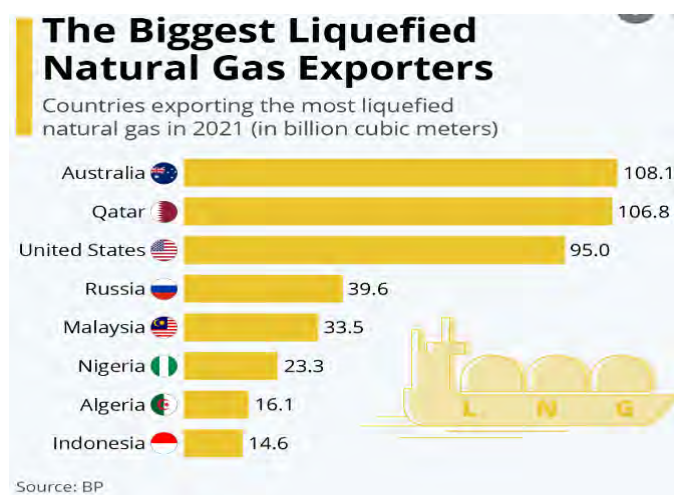
Sljedeći govornik bio je Otto Barić, potpredsjednik Hrvatsko-katarskog društva i eminentni arhitekt, menadžer i poduzetnik, koji vodi projektni biro Baric&Partners u Zagrebu i Dohi, član je Hrvatske komore arhitekata i inženjera u graditeljstvu, a realizirao je niz zapaženih objekata raznih namjena u Hrvatskoj, Europi te na Srednjem Istoku i u Kataru. Otto Barić je govorio o katarskom tržištu i velikom značaju otvaranja Veleposlanstva Republike Hrvatske u Dohi, što pokazuje jako dobre bilateralne odnose i priliku za gospodarstvenike. Hrvatska nema veleposlanstva primjerice u UAE ili Saudijskoj Arabiji. Napomenuo je da se jačanjem kadra u hrvatskom veleposlanstvu, poglavito službenicima vezanima uz ekonomiju, gospodarskih atašea, pa i imenovanjem veleposlanika koji će imati i naglašenu ekonomsku viziju, može pojačati i međusobna gospodarska suradnja. Opisao je i svoje iskustvo prijave na natječaj za rukometnu dvoranu i potvrdio izjavu akademika Kurjaka da Katar traži samo najbolje i najkvalitetnije proizvode i usluge iz ostalih zemalja.

Ana Jerković se nadovezala predstavljanjem iskustava u formuliranju gospodarske diplomacije, koja uvijek ima dva smjera – prema van i prema unutra, odnosno nalaženje (novih) tržišta za hrvatske tvrtke i jačanje robne razmjene, ali i privlačenje inozemnih investitora u Hrvatsku. Do nedavno je postojala Agencija za investicije i konkurentnost koja je izrađivala Katalog investicijskih prilika u Hrvatskoj (a sada je pripojena Ministarstvu gospodarstva i održivog razvoja).

### Katar – drugi najveći izvoznik ukapljenog plina

Sljedeći govornik bio je Haris Boko, član Upravnog odbora Hrvatsko-katarskog društva, čija je akademska karijera povezana uz američki Harvard i Stanford, kanadski McGill i britanski London School of Economics. Profesor je strateškog menadžmenta i dekan jednog od 0.1% globalno akreditiranih MBA programa. Radio je na razvoju i restrukturiranju energetske tvrtke u više od 60 zemalja. Predsjednik je EUbusinessa, suradne organizacije Europske komisije za konkurentnost

Europske Unije i odnose s drugim regijama i državama, pa je ova organizacija pomagala Kini u odnosima s Europom, Japanu u energetske suradnji s EU, Izraelu u sigurnosti energetske opskrbe itd. S obzirom da ima više od dvadeset i pet godina prakse vezane uz razvoj energetske politike te ekspertize u područjima poslovnog razvoja i strateškog planiranja, predstavio je prilike i izazove suradnje u području energetike. Prije svega zorno je prikazao koliko geografski zauzima katarsko naftno i plinsko polje te je napravio usporedbu s okolnim zemljama i



Europom, ali i svijetom. Katar je nakon Australije u 2021. bio najveći izvoznik ukapljenog prirodnog plina sa 106,8 milijardi kubika nafte. Prikazao je i kartu Europe i kako izgledaju LNG terminali (uključujući i hrvatski), te podatke u što Katar ulaže svoju dobit i profite, u koje tvrtke i projekte (Harrods, PSG, Ritz Hoteli, Porsche, Volkswagen, Credit Suisse, Canary Wharf...).

### **Končar kao pozitivan primjer**

Zadnji predavač bio je **Andrija Vukov**, voditelj prodajnog područja tvrtke Končar Distributivni i specijalni transformatori d.d., koji je predstavio pozitivan primjer poslovanja tvrtke Končar i uspjeha na katarskom i arapskom tržištu. Ono što je istaknuo je ne samo tradicija nego i jamstvo kvalitete tvrtke Končar, stalna ulaganja u ljude, u obrazovanje, istraživanje i razvoj te se osvrnuo na prezentaciju akademika Kurjaka i ustvrdio da je za neke od objekata koji su bili prikazani u njegovoj prezentaciji upravo tvrtka Končar radila na električnoj infrastrukturi te potrebnim instalacijama i transformatorima.



Postavljeno je pitanje moguće konkurencije među Zaljevskim zemljama u kontekstu proboja tvrtki na ta tržišta, a g. Vukov je kazao da je upravo uspjeh na jednom tržištu dobro jamstvo za uspjeh i na susjednim tržištima jer se reference na taj način i formiraju i traže. Na upit o privlačenju katarskih investitora, govornici su ustvrdili da je, unatoč posjetu nekoliko hrvatskih predsjednika države Kataru,

politika do sada pokazala stanoviti neuspjeh da ojača gospodarske veze. Uspješni pojedinci, uspješni projekti i uspješne tvrtke pokazale su se kao najboljom promocijom i jamstvom daljnje gospodarske suradnje i budućih investicija. Govorilo se i o interesu Katara za ulaganja u Hrvatsku, ali za sada bez značajnijih realizacija.